

RAUM FREI?

Alternative Wege für Ihre Immobilie

01.



VERMIETEN – AUCH TAGEWEISE!

Stellen Sie Ihren Raum kurzfristig für Kurse, Workshops oder Vorträge zur Verfügung.

Zielgruppe: Vereine, selbstständige Trainer:innen oder Privatpersonen aus der Region.

02.



KREATIVE RÄUME SCHAFFEN

Stellen Sie Ihren Raum Künstler:innen oder Fotograf:innen vorübergehend als Atelier zur Verfügung – flexibel & einfach.

03.

POP-UP STATT LEERSTAND

Nutzen Sie freie Flächen temporär als Verkaufsraum:

z. B. für saisonale Pop-Up-Stores in der Vorweihnachtszeit.



STANDORTMARKETING
Hohe Salve - Wildschönau

04.

GEMEINSAM STATT LEER



Teilen Sie Ihre Fläche flexibel auf – für mehrere Nutzer gleichzeitig.

Gemeinschaftsflächen fördern Austausch, senken Kosten pro Mieter:in und sprechen neue Zielgruppen an.

05.

SCHAUFENSTER ZEIGEN WIRKUNG

Stellen Sie Ihre Auslagen Firmen aus der Region zur Verfügung – für Werbung, Aktionen oder als Blickfang.



06.

FLOHMARKT SORGT FÜR BELEBUNG

Verwandeln Sie Ihre Immobilie für einen Tag in einen Indoor-Flohmarkt oder eine Tauschbörse. Das bringt Leben und neue Menschen in die Immobilie.



WIR HELFEN WEITER!

Das Standortmarketing hilft gerne bei der Vermittlung und Bewerbung – schnell, unkompliziert & persönlich. Jetzt melden!

